



WEBINARS

SITUAÇÃO ATUAL E NOVAS  
CONDIÇÕES DE MERCADO  
**REINO UNIDO**

08.06.2020 - 10h.



aicep Portugal Global



aicep Portugal Global



**COVID-19 Reino Unido: Ponto de situação**

**Brexit: Futuro do Relacionamento Económico**

**Mercado Reino Unido: Análise SWOT**

**Apoio local da delegação da AICEP em Londres**



aicep Portugal Global



**COVID-19 Reino Unido: Ponto de situação**

**Brexit: Futuro do Relacionamento Económico**

**Mercado Reino Unido: Análise SWOT**

**Apoio local da delegação da AICEP em Londres**



# COVID-19 Reino Unido: Ponto de situação

## Pandemia em números

**281,661**  
**Casos confirmados**  
(#2 europa)

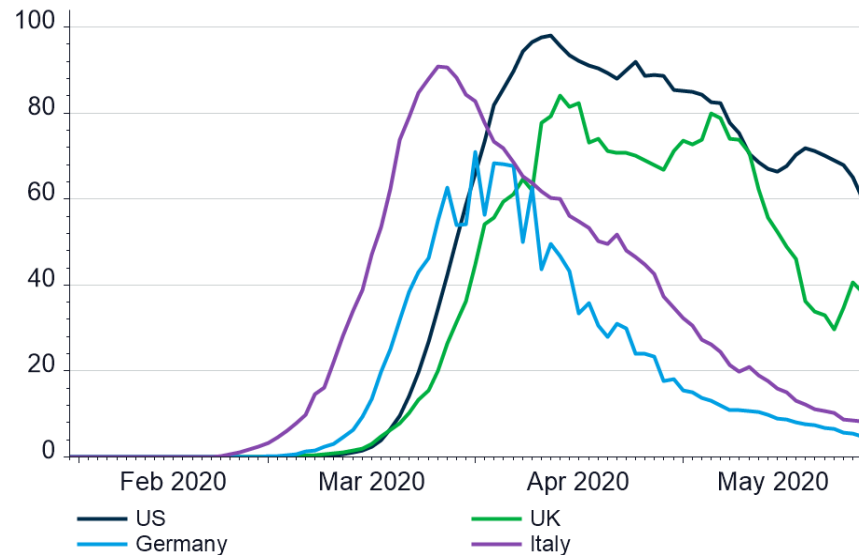
**39,904**  
**Mortes relacionadas**  
(#1 europa / #5 global)

**67,852,992**  
**População Total**

Fonte: Worldometers.info

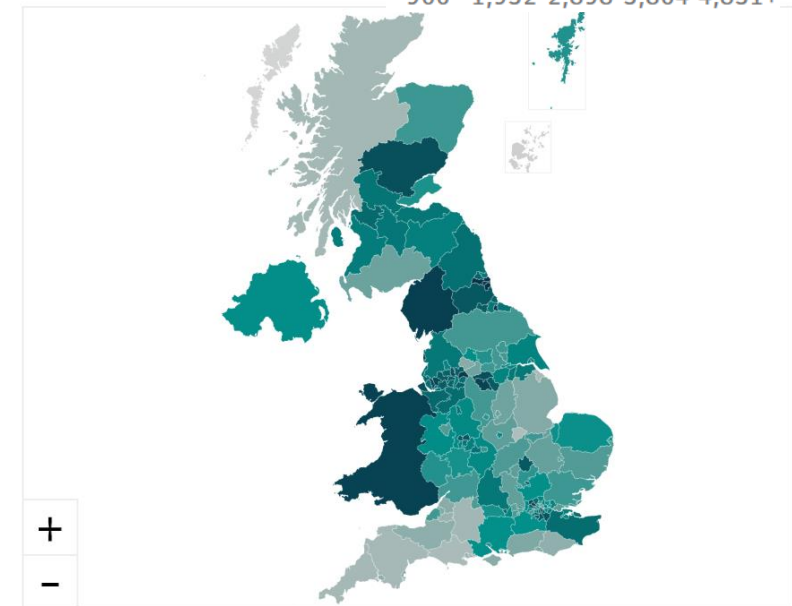
### COVID-19 new daily cases

Per million of the population, 7-DMA



Source: Refinitiv Datastream / Fathom Consulting

Rate (cases per million)



Source: PHE, PHW, PHA and gov.scot. Last updated: 5th June





# COVID-19 Reino Unido: Ponto de situação

## Estratégia de desconfinamento

### Fase 1

23 de março a 12 de maio

Conter, atrasar,  
pesquisar e mitigar

### Fase 2

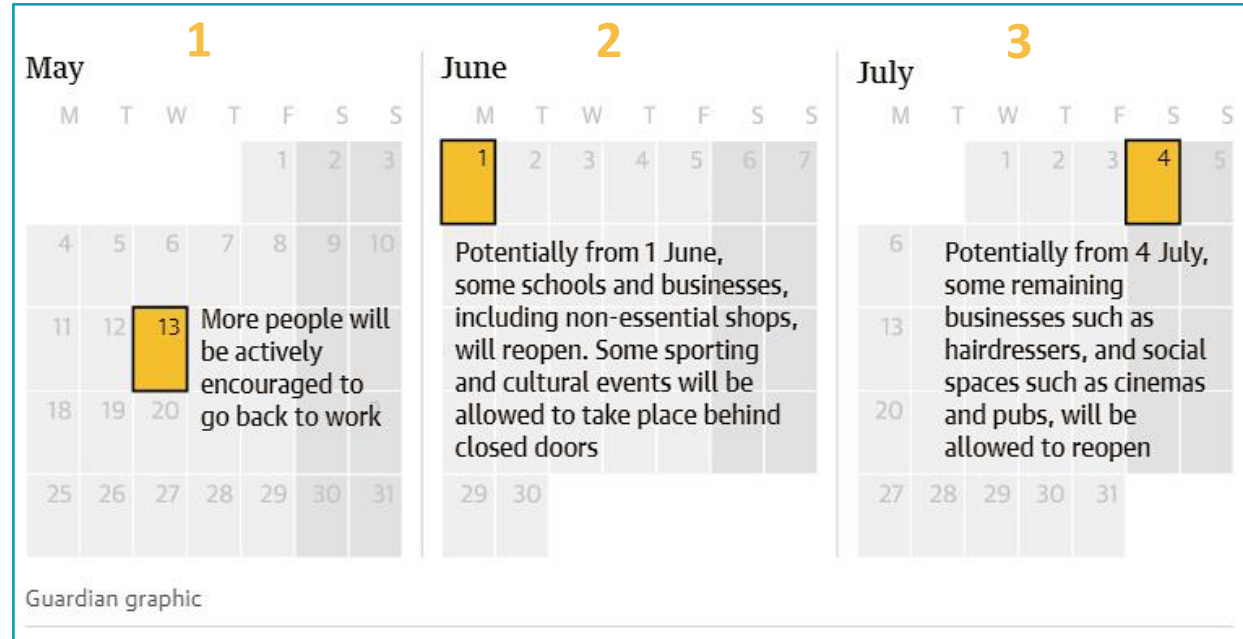
13 de maio a ?

Controlos  
Inteligentes

### Fase 3

Tratamento  
Fiável

Subdivide-se em 3 passos:



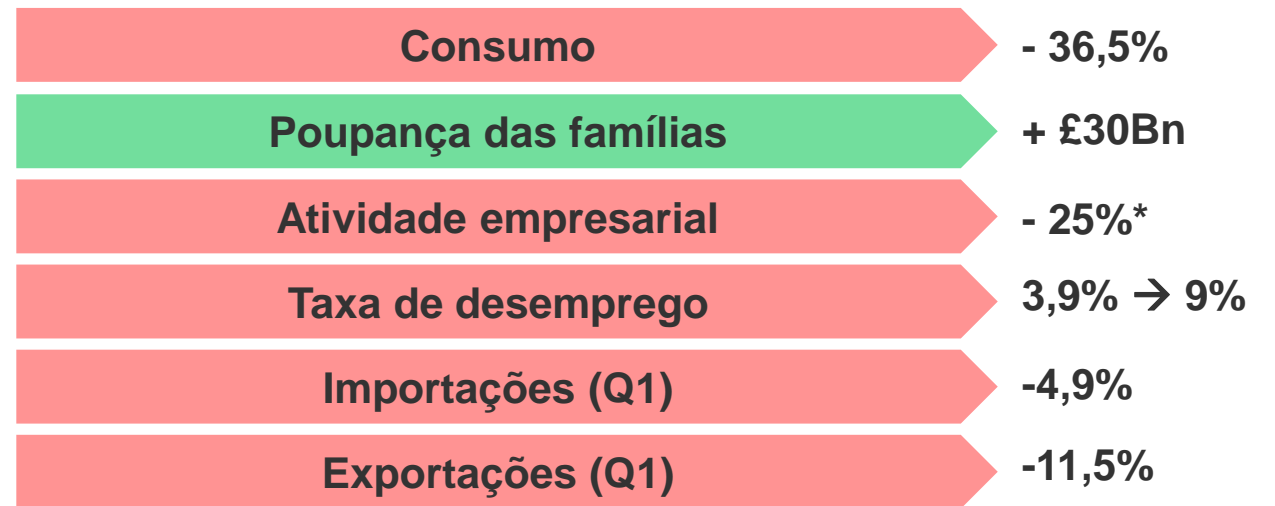


# COVID-19 Reino Unido: Ponto de situação

## Dados macroeconómicos

Comparação impacto PIB RU e PT	Dados 2019	Previsões 2020
Reino Unido	€ 2,523,312 M (+1,4%)	-14%
Portugal	€ 212,302 M (+2,2%)	-3,7%

Fontes: ONS, Statista, BdP



\*Atividade suspensa



# COVID-19 Reino Unido: Ponto de situação

## Produção Industrial e Retalho

**Figure 1: Retail sales volumes experienced a record decline of 18.1% in April 2020 during the coronavirus (COVID-19) pandemic**

Great Britain, seasonally adjusted, April 2008 to April 2020

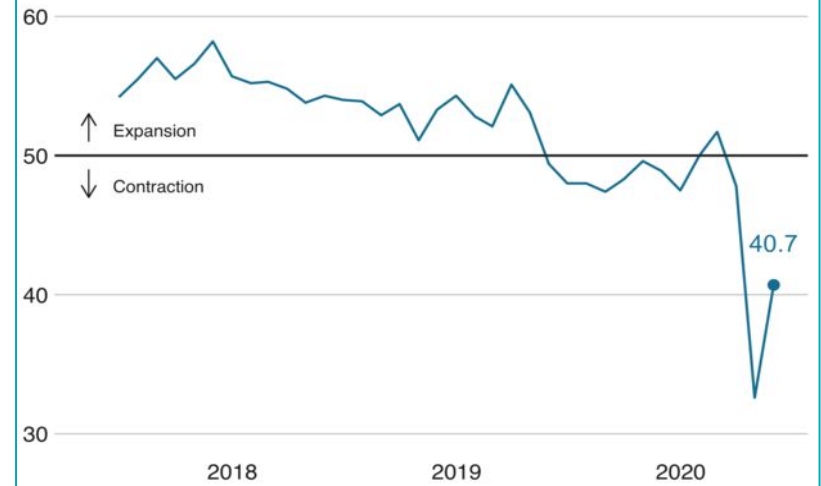


Source: Office for National Statistics - Monthly Business Survey - Retail Sales Inquiry

- **Vendas a retalho caem a pique com o encerramento dos estabelecimentos comerciais.**

**UK manufacturing downturn eased in May**

Purchasing managers' index (PMI)



Source: IHS Markit/CIPS



- **Atividade Industrial Março 2020: -8.2%** (maior queda desde 2009)
- **Alívio da contração da produção industrial em maio**
- **Setores em maior depressão:** Equipamentos de transporte; Têxteis, vestuário e peles; Indústria extrativa.
- **Setores em maior crescimento:** Indústria farmacêutica; Produtos químicos.



# COVID-19 Reino Unido: Ponto de situação



## Circulação

### Internacional

- **Quarentena obrigatória** de 14 dias (a partir de 8 Jun)
- Caso não façam **prova de alojamento**, a quarentena será em local a providenciar pelo Governo
- Quem incumprir a obrigação de quarentena sujeita-se a uma **multa de £1.000 libras**
- **ISENÇÕES** (profissões tidas como essenciais):
  - Transportadores de abastecimento de mercadorias;
  - Segurança nacional e apoio a infraestruturas críticas,
  - Profissões consideradas revelantes – profissionais de saúde, trabalhadores sazonais, etc.,
  - Cumprimento das “obrigações internacionais” do RU (ex. territórios da *Common Travel Area* como Irlanda)
- Medidas de quarentena serão objeto de **revisão de 4 em 4 semanas**

### Portugal - Reino Unido

- **TAP e BA** desde meados de maio, retomaram voos diários entre Lisboa e Londres
- **Ryanair** tem 1 voo diário Londres – Lisboa e Londres - Porto
- **Wizzair** está a operar alguns voos Londres – Lisboa
- **Wizzair** terá voo Luton – Faro a partir de 16 junho
- A partir de Junho, a **BA** planeia ter 17 voos semanais do seu hub de Londres para Portugal (6 para Faro).





# COVID-19 Reino Unido: Ponto de situação

## Atividade empresarial: Impacto por setor

Sector	Per cent	
	Weight in whole economy value added	Effect on output relative to baseline
Agriculture	0.7	0
Mining, energy and water supply	3.4	-20
Manufacturing	10.2	-55
Construction	6.1	-70
Wholesale, retail and motor trades	10.5	-50
Transport and storage	4.2	-35
Accommodation and food services	2.8	-85
Information and communication	6.6	-45
Financial and insurance services	7.2	-5
Real estate	14.0	-20
Professional, scientific and technical activities	7.6	-40
Administrative and support activities	5.1	-40
Public administration and defence	4.9	-20
Education	5.8	-90
Human health and social activities	7.5	50
Other services	3.5	-60
<b>Whole economy</b>	<b>100.0</b>	<b>-35</b>



PIB 2ºQ: -35%

Fonte: OBR Output losses by sector in the second quarter of 2020

## Medidas de apoio estatais às empresas britânicas (e Serviços Públicos)

Liquidez e Garantias	Impulsos fiscais imediatos	Deferimentos	Coronavirus emergency response fund (serviços públicos vitais, incluindo NHS)
(£330bn = 15% PIB)	(£105bn)	(£41bn)	£14bn – (extensível)





aicep Portugal Global



**COVID-19 Reino Unido: Ponto de situação**

**Brexit: Futuro do Relacionamento Económico**

**Mercado Reino Unido: Análise SWOT**

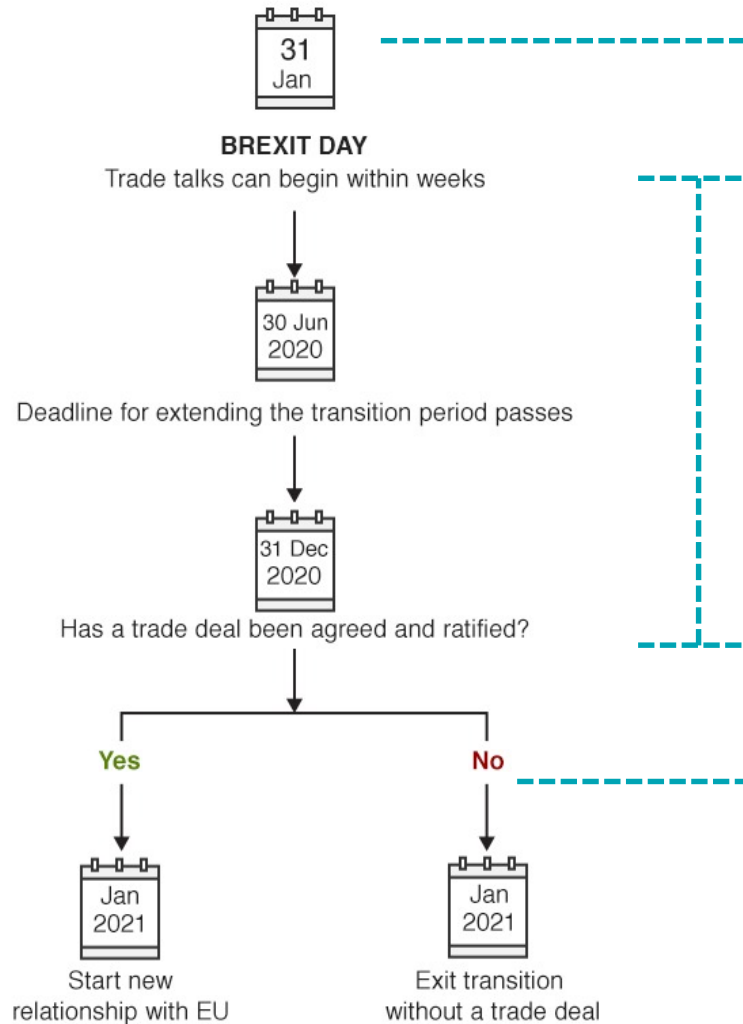
**Apoio local da delegação da AICEP em Londres**



# Brexit: Futuro do Relacionamento Económico

## Ponto de situação

### Brexit timeline



1

31/Jan/2020: RU deixa a União Europeia

2

1/Fev/2020: Período de transição previsto no Acordo de Saída:

- ✓ Prevalecem as regras do Mercado Único Europeu e da União Aduaneira
- ✓ Negoceia-se futuro do relacionamento económico RU-EU

⌚ Até 1/Jul/2020: Possibilidade de extensão do período de transição (1 ou 2 anos)

3

31/Dez/2020: Fim do período de transição\*

1/Jan/2021\*: novo relacionamento económico RU-UE

\*caso não haja extensão do p.t.



# Brexit: Futuro do Relacionamento Económico

## Questões principais:

- 1 Reino Unido pretende Acordo Comércio Livre (ACL) com “zero tarifas, zero quotas”
- 2 Para tal, UE exige o cumprimento do *Level Playing Field* (condições de concorrência equitativas)
- 3 Pescas: UE pretende aceder às águas britânicas, enquanto RU quer limitar esse acesso através de quotas negociadas anualmente (=Noruega)
- 4 Controlo de mercadorias à entrada da Irlanda do Norte

### How customs might work

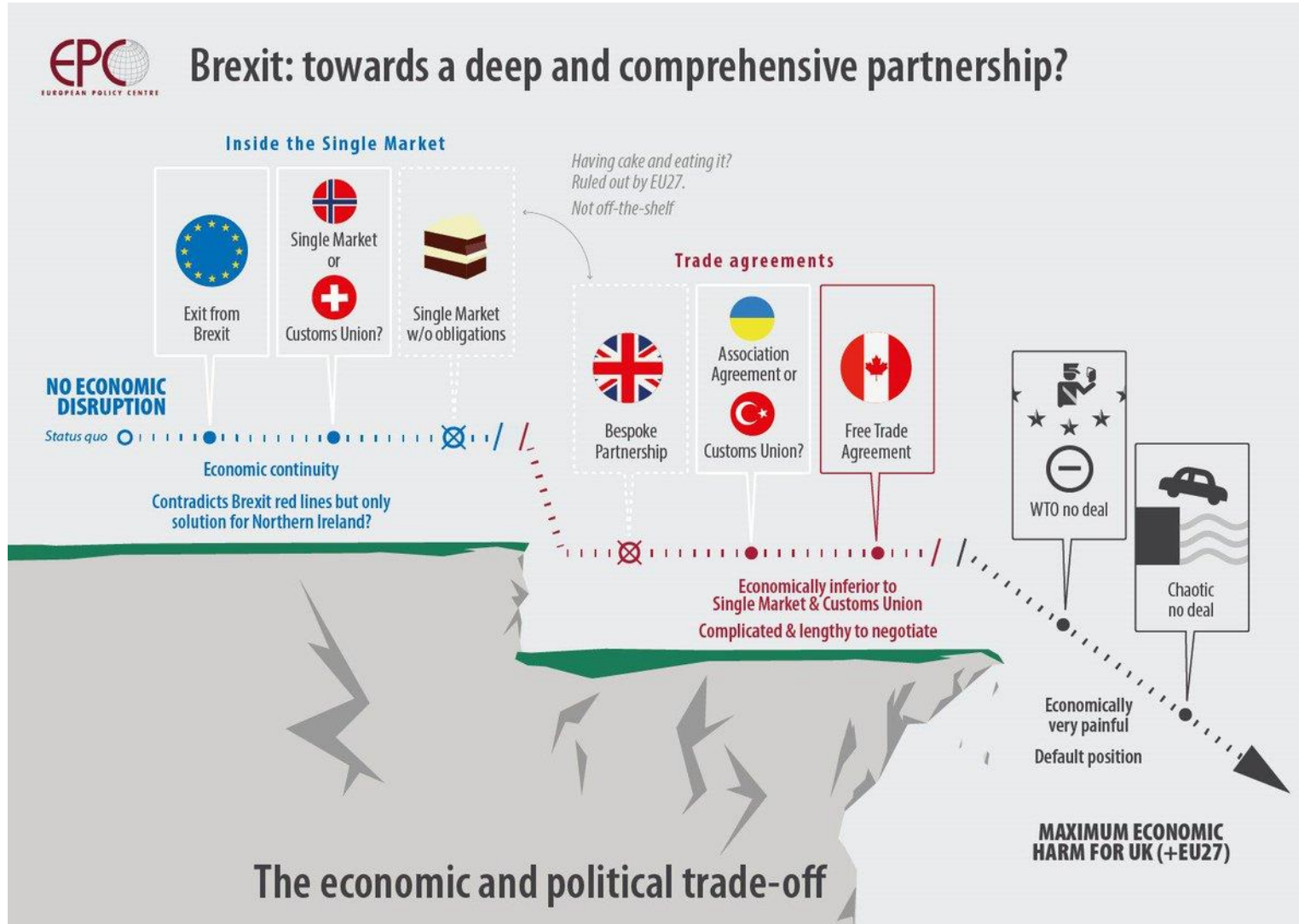
What might happen when a firm in Northern Ireland orders goods from the rest of the UK deemed “at risk” of then entering the EU?





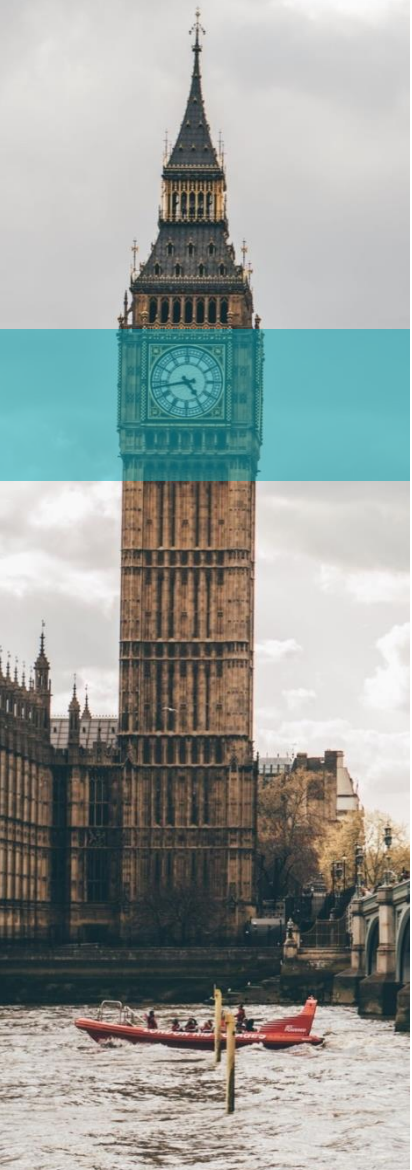
# Brexit: Futuro do Relacionamento Económico

## Acordo de comércio – em que moldes?





aicep Portugal Global



**COVID-19 Reino Unido: Ponto de situação**

**Brexit: Futuro do Relacionamento Económico**

**Mercado Reino Unido: Análise SWOT**

**Apoio local da delegação da AICEP em Londres**



# Mercado Reino Unido: Análise SWOT

## Forças

- Fortes e antigas relações bilaterais com o Reino Unido;
- As relações comerciais entre os dois países têm-se intensificado: RU é o 1º mercado de exportação de serviços portugueses e o 4º de bens;
- 3024 empresas exportadoras portuguesas (2018);
- Bom posicionamento e reconhecimento de Portugal no mercado.

## Fraquezas

- A incerteza e os aspetos concretos relacionados com o processo de saída da União Europeia;
- Os cidadãos da UE poderão vir a estar sujeitos a regras adicionais de imigração;
- Desvalorização da Libra esterlina face ao Euro e aumento da competitividade dos produtos do RU;
- Menor poder de compra dos Britânicos.

## Oportunidades

- Aumento do Investimento Direto Estrangeiro oriundo do Reino Unido;
- Produtos diferenciadores e com conteúdos design e marca própria;
- Relação qualidade-preço competitiva e reconhecida;
- Empresas portuguesas com subsidiárias no Reino Unido poderão ter melhor acesso aos países da Commonwealth

## Ameaças

- COVID: recessão económica
- BREXIT:
  - O regresso de taxas aduaneiras a que poderão vir a estar sujeitos os produtos destinados ao mercado do Reino Unido;
  - Acordos comerciais com outras geografias (EUA e Países Commonwealth), mais favoráveis.
  - Até o momento, o RU já celebrou 19 acordos com países/territórios extra-EU. Estes acordos representam pouco mais de 8% do comércio total do Reino Unido.



# Mercado Reino Unido: Análise SWOT

BREXIT: Informações úteis

## Forças

- Fortes e antigas relações bilaterais com o Reino Unido;
- As relações comerciais entre os dois países têm-se intensificado: RU é o 1º mercado de exportação de serviços portugueses e o 4º de bens;
- Bom posicionamento e reconhecimento de Portugal no mercado (3024 empresas exportadoras portuguesas em 2018);

## Fraquezas

- A incerteza e os aspetos concretos relacionados com o processo de saída da União Europeia;
- Os cidadãos da UE poderão vir a estar sujeitos a regras adicionais de imigração;
- Desvalorização da Libra esterlina face ao Euro e aumento da competitividade dos produtos do RU;
- Menor poder de compra dos Britânicos.

## Oportunidades

- Possível aumento do Investimento Direto Estrangeiro oriundo do Reino Unido;
- Produtos diferenciadores e com conteúdos design e marca própria;
- Relação qualidade-preço competitiva e reconhecida;
- Empresas portuguesas com subsidiárias no Reino Unido poderão ter melhor acesso aos países da Commonwealth

## Ameaças

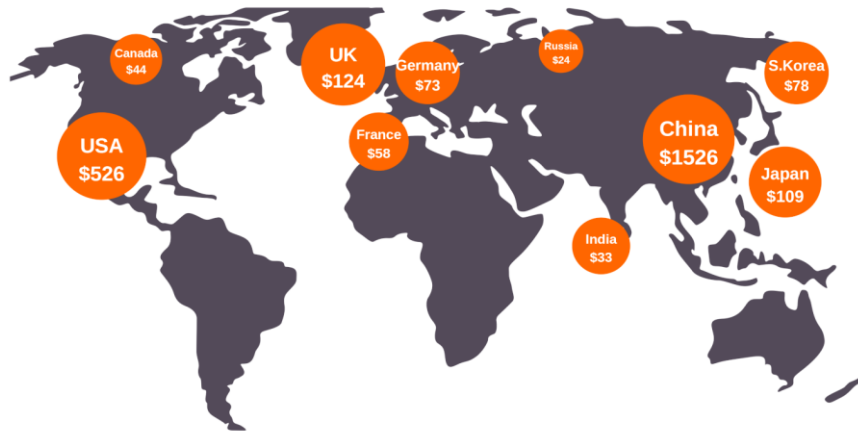
- COVID: recessão económica
- BREXIT:
  - O regresso de taxas aduaneiras a que poderão vir a estar sujeitos os produtos destinados ao mercado do Reino Unido;
  - Acordos comerciais com outras geografias (EUA e Países Commonwealth), mais favoráveis.
  - Até o momento, o RU já celebrou 19 acordos com países/territórios extra-EU. Estes acordos representam pouco mais de 8% do comércio total do Reino Unido.



# Mercado Reino Unido: Análise SWOT

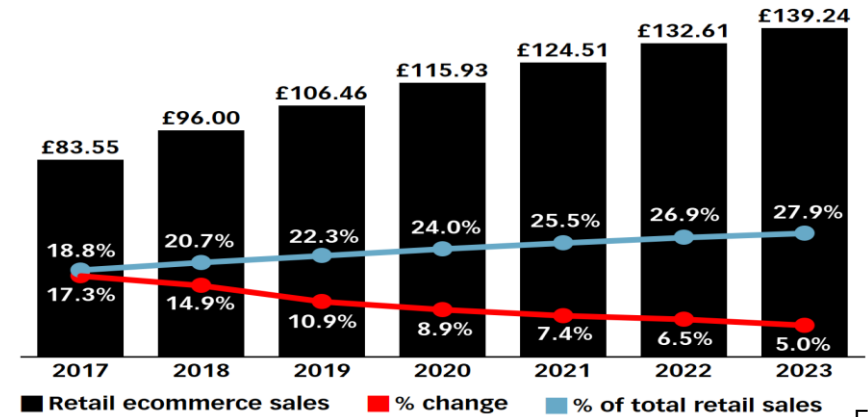
## Oportunidade: e-commerce

**1** 2018 - Ecommerce Sales by Country  
IN BILLION USD\$



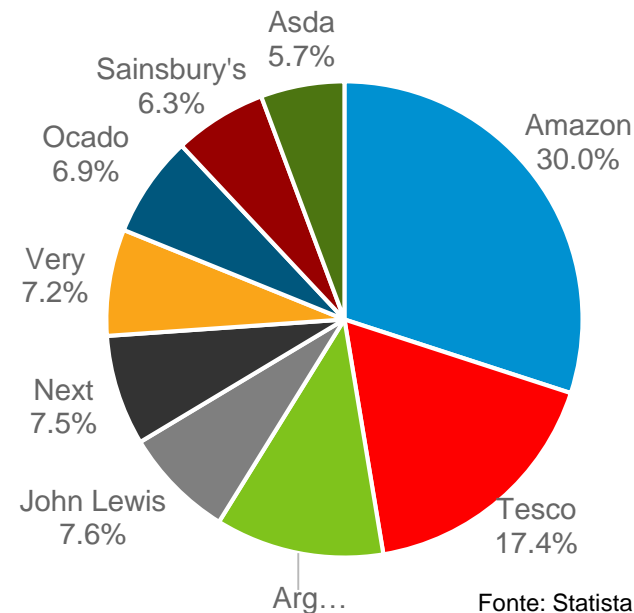
Fonte: eMarketer

**2** Retail Ecommerce Sales in the UK, 2017-2023  
billions of £, % change and % of total retail sales



Fonte: eMarketer

**3** E-marketplaces



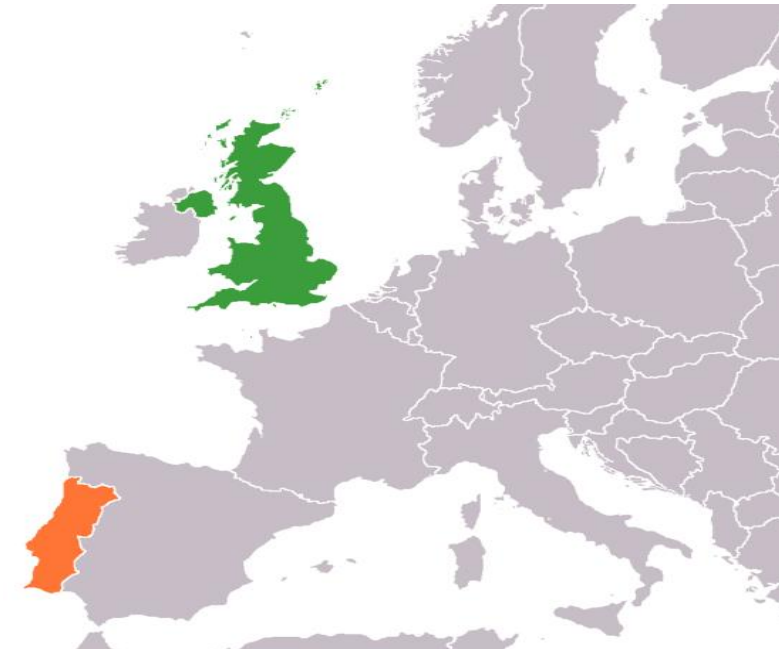
Fonte: Statista



# Mercado Reino Unido: Análise SWOT

## Recomendações úteis

- 1) Apresentação dos produtos deve adaptar-se ao gosto do consumidor britânico, devendo-se sempre consultar as autoridades reguladoras neste campo;
- 2) Preços fixados sem margem para negociação, ainda que seja possível o ajuste por pronto pagamento e por grandes quantidades;
- 3) Contacto telefónico essencial para agendamento de futuras reuniões;
- 4) As relações pessoais são fundamentais e as viagens de prospeção ao país necessárias (*\*de momento não é conveniente deslocar-se ao país por causa da quarentena obrigatória. Alternativamente, deve insistir no agendamento de e-meetings*);
- 5) Catálogos e toda a literatura da empresa devem ser escritos em bom inglês;
- 6) Os britânicos são pragmáticos, se lhes interessa um produto indicam-no prontamente, não colocando obstáculos à origem desde que o preço e condições sejam bons;
- 7) Legislação específica para determinados produtos, que é necessário conhecer antes de os tentar introduzir no Mercado.





aicep Portugal Global



**COVID-19 Reino Unido: Ponto de situação**

**Brexit: Futuro do Relacionamento Económico**

**Mercado Reino Unido: Análise SWOT**

**Apoio local da delegação da AICEP em Londres**

## COMO PODEMOS AJUDAR?

**AUMENTO DO N.º DE EMPRESAS  
PORTUGUESAS EXPORTADORAS PARA O  
REINO UNIDO**



**Identificação de  
potenciais  
clientes**



**Eventual apoio no  
primeiro contacto a  
potenciais clientes**



**Marcação de  
reuniões online  
empresas PT +  
importadores RU**

**AUMENTO DA QUOTA DE MERCADO DAS  
EMPRESAS QUE JÁ EXPORTAM PARA O  
REINO UNIDO**



**Apoio a empresas  
britânicas que já  
importam de  
Portugal**



**Identificação  
de potenciais  
novos clientes**



**Marcação de  
reuniões online  
empresas PT +  
importadores RU**



# Apoio local da delegação da AICEP em Londres

## Próximas ações

### ONLINE

#### MISSÃO VIRTUAL

- ✓ Matching de empresas portuguesas com importadores britânicos;
- ✓ Marcação de reuniões online.

#### WEBINAR EXPORTAR ONLINE

- ✓ Capacitação das empresas portuguesas para o E-commerce

#### AICEP REDE ONLINE

- ✓ Reuniões de apoio a empresas portuguesas na abordagem ao mercado britânico;
- ✓ Mais de 30 empresas atendidas numa semana.

### OFFLINE

#### LONDON CRAFT WEEK

- ✓ Em colaboração com a Associação para a Inovação pelo Design e com o apoio da Portugal Manual;
- ✓ Cerca de 20 empresas representadas.
- ✓ 1 a 6 de outubro

#### PROMOÇÃO DE JOALHARIA PORTUGUESA

- ✓ Em colaboração com a AORP.
- ✓ 17 de setembro



**PORTUGAL GLOBAL**  
**Muito obrigado pela vossa atenção!**

Pedro Patrício  
[pedro.patricio@portugalglobal.pt](mailto:pedro.patricio@portugalglobal.pt)

