

GT MULTILATERAIS

WEBINAR

# INTRODUÇÃO AO MERCADO DAS MULTILATERAIS

Grupo de Trabalho das Multilaterais

23.02.2022

Grupo de Trabalho das Multilaterais



aicep Portugal Global

Agência para o Investimento  
e Comércio Externo de Portugal

GPEARi

Gabinete de Planeamento, Estratégia,  
Avaliação e Relações Internacionais  
MINISTÉRIO DAS FINANÇAS

Office for Economic Policy  
and International Affairs  
MINISTRY OF FINANCE



**MULTILATERAIS – QUAIS? QUE OPORTUNIDADES?**

**PROCUREMENT – COMO FUNCIONA?**

**GRUPO DE TRABALHO DAS MULTILATERAIS**

**PRÓXIMOS EVENTOS**

# MULTILATERAIS

## EM QUE PORTUGAL PARTICIPA

UE  
(EU)

Grupo BEI  
(EIB)

Grupo BM  
(WBG)

Sistema da  
ONU (UN)

Grupo BID  
(IDB)

CAF

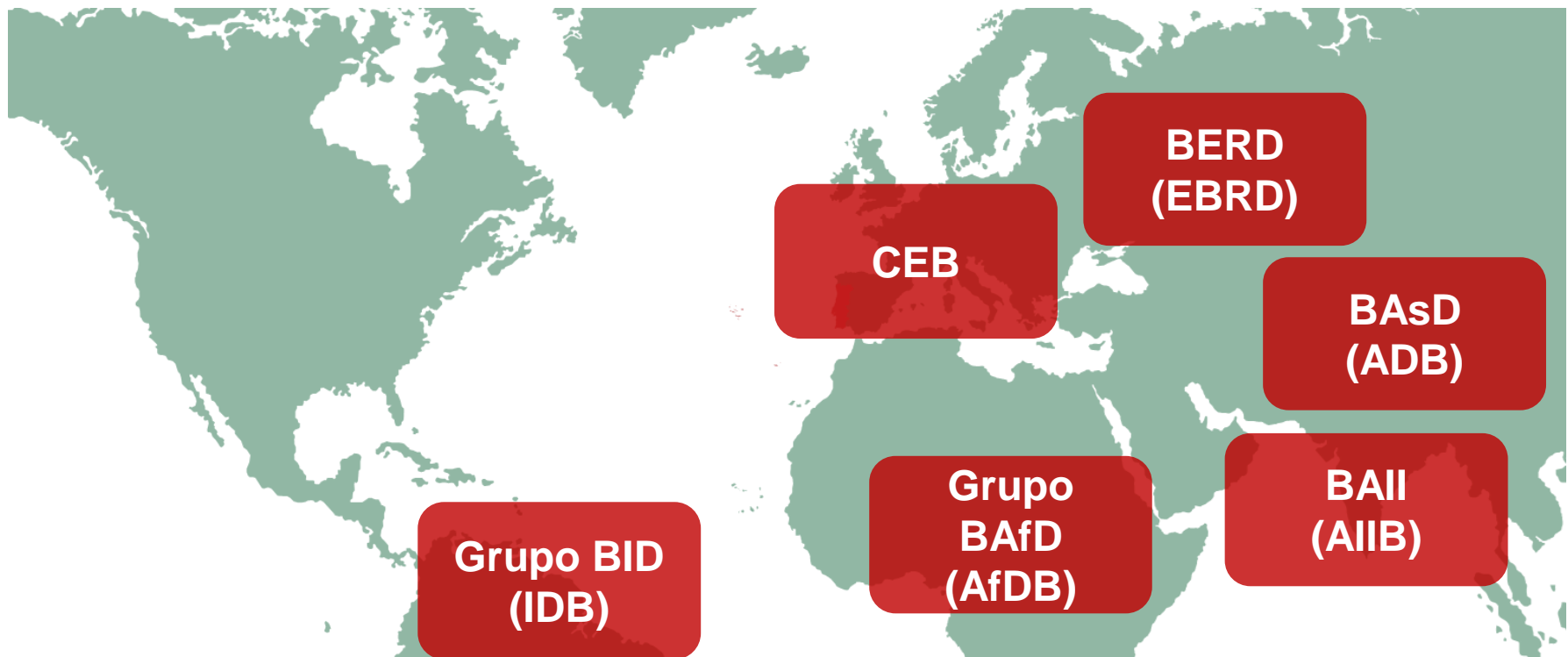
CEB

BERD  
(EBRD)

BAsD  
(ADB)

Grupo  
BAfD  
(AfDB)

BAII  
(AIIB)



## PORQUÊ TRABALHAR COM AS MULTILATERAIS?

- ✓ São organizações supranacionais
- ✓ Gerem milhares de milhões de euros
- ✓ Operam nas geografias com maior crescimento a nível global e com maior risco
  - Países em desenvolvimento, emergentes e com economias em transição
- ✓ E, são os principais financiadores de projetos nesses países, tendo como mandato a promoção do seu desenvolvimento



## TIPOLOGIAS DE OPORTUNIDADES

Parte relevante das decisões e da informação está nos Países de Operação

### **PROCUREMENT**

Aquisições de Bens, Obras,  
Consultoria e Outros Serviços  
Exportações/Negócio

### **FINANCE**

Instrumentos financeiros  
(empréstimos, *equity*, garantias e subvenções)  
para projetos de investimento  
e parcerias de agentes nacionais



**CONHECIMENTO e CAPACITAÇÃO**  
**FERRAMENTAS, PLATAFORMAS e REDES**  
Fonte válida, fidedigna, segura, abrangente e especializada

### **CALLS & CHALLENGES**

Para soluções inovadoras  
e necessidades específicas

### **TRADE**

#### **FINANCE / FACILITATION**

Programas de promoção do comércio  
de, para e entre países de operação

### **CARREIRA INTERNACIONAL**

Estágios, Vagas para Staff  
e contratação de Peritos/Consultores

## PROCUREMENT vs FINANCIAMENTO para empresas

### PROCUREMENT

Concursos e licitações internacionais para projetos maioritariamente públicos

- Para empresas com vantagens competitivas
- Ajuste direto não é regra é exceção

É a agência executora / beneficiário local a negociar/solicitar o financiamento à multilateral

- As empresas não podem solicitar financiamentos para garantir contratos

**Regras pré-estabelecidas; concorrência; transparência; redução de risco** de não cumprimento e de pagamento; **informação** online e antes do lançamento dos concursos

### FINANCIAMENTO

Fundos, Garantias e Aconselhamento para projetos de investimento realizados nos países de operação

- Para projetos bancáveis, viáveis, sustentáveis e enquadráveis no mandato das multilaterais

É o promotor/investidor que solicita o financiamento e submete o projeto:

- Diretamente à multilateral (projetos de maior dimensão)
- ou junto de um intermediário

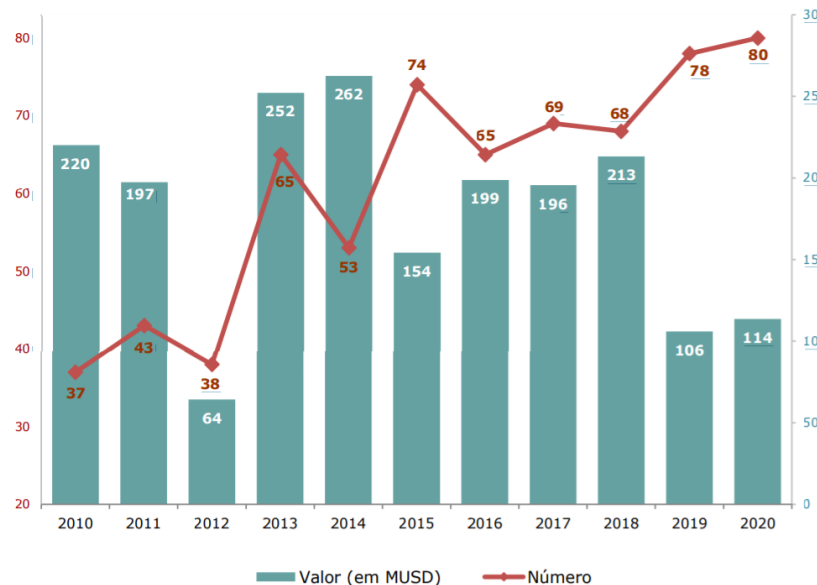
**Condições vantajosas** (por ex: soluções flexíveis, maturidades e períodos de graça) com o “**conforto**” de ter a multilateral como parceiro

## RELEVÂNCIA DO MERCADO DAS MULTILATERAIS (2010-2020)

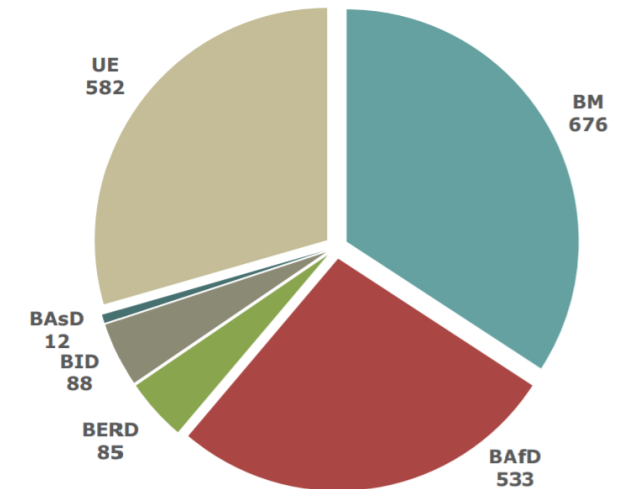
PROCUREMENT: USD 1.977 M (IFI e UE/FED) + 77 M (ONU)

FINANCE: USD 1.887 M (IFI)

Número e valor dos contratos ganhos por entidades portuguesas (2010-2020)



Valor dos contratos adjudicados a entidades portuguesas, por instituição (milhões USD), 2010-2020





**MULTILATERAIS – QUAIS? QUE OPORTUNIDADES?**

**PROCUREMENT – COMO FUNCIONA?**

**GRUPO DE TRABALHO DAS MULTILATERAIS**

**PRÓXIMOS EVENTOS**



## OPORTUNIDADES DE NEGÓCIO

### QUAIS?

**CORPORATE PROCUREMENT**  
(BENS, OBRAS E SERVIÇOS)

**SERVIÇOS  
DE CONSULTADORIA**

**PROJECT PROCUREMENT**  
(BENS, OBRAS E SERVIÇOS)

### PARA?

Multilateral: operação

Multilateral: projetos

Agência executora: projetos  
financiados pela multilateral

### ONDE?

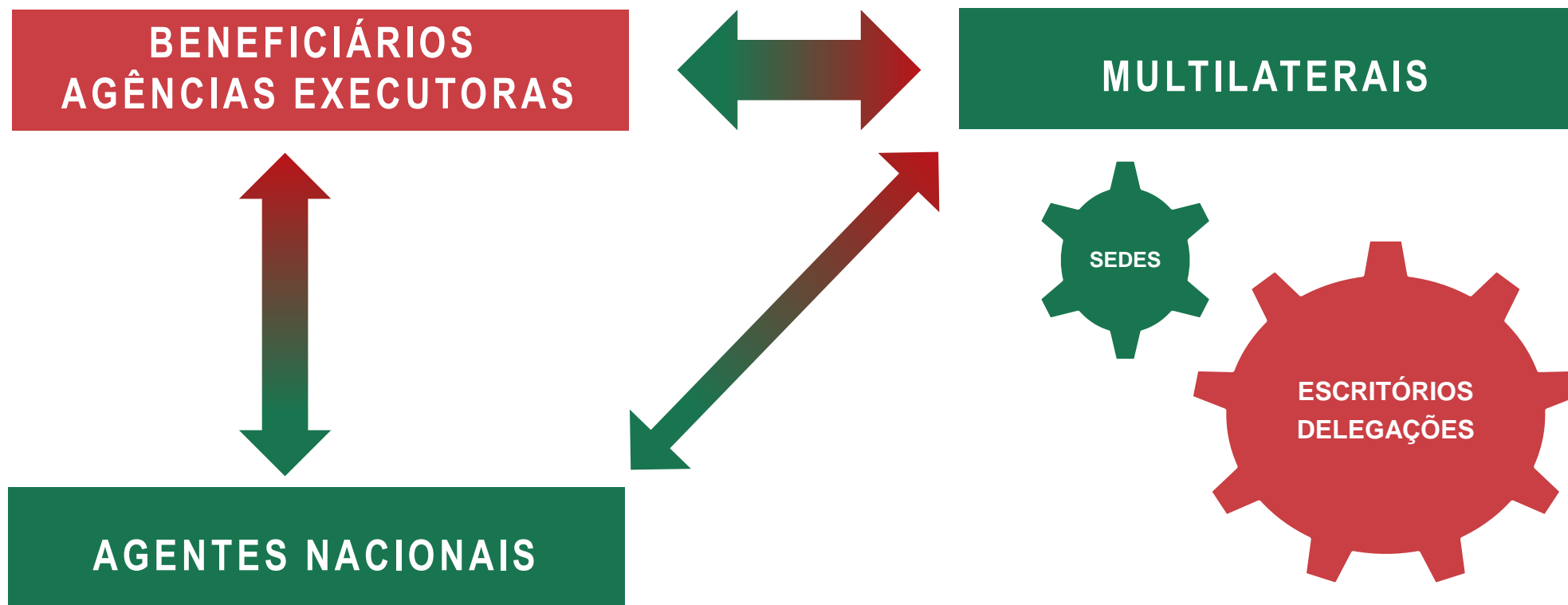
**Bases próprias**  
→ Requer registro

**Bases próprias**  
→ Requer registro

**Bases gerais**  
→ Sem registro (regra geral)

## INTERLOCUTORES-CHAVE

Parte relevante das decisões e da informação está nos Países de Operação



## CICLO DO PROJETO (BM, BID, BAfD, BAsD, BERD e UE/Ação Externa)

É necessário ter uma visão de médio e longo prazo para promover o posicionamento certo



→ Oportunidades de prestação de serviços de consultoria ao longo de todo o ciclo

→ É nesta fase que são lançados a maioria dos concursos/licitações

Project Pipeline

Active Projects

STRATEGY DOCUMENTS

Project Documents

GPN ou PIN (UE)

AVISOS SPN + REI + IFB+AOI + RFP + LOI

CONTRACT AWARDS

## Caso especial - SISTEMA DAS NAÇÕES UNIDAS

### QUE MERCADO?

- + de 20.000 M USD aquisições/ano
- Diversas entidades e escritórios E, cada um é um cliente potencial!

[Mapa do Sistema](#)

### PARA ONDE? QUE PRODUTOS E SERVIÇOS?

- Operações por todo o mundo  
[Avisos de concursos](#)
- Aquisição isoladas dos mais diversos produtos e serviços!

[Códigos de produtos e serviços](#)

### COMO ACEDER?

- 1º Sistema centralizado: UNGM UN Global Marketplace (registo obrigatório)  
[UNGM](#)  
[Guia sobre a UNGM](#)
- 2º Plataformas eletrónicas (de e-procurement) e Rosters de entidades relevantes

## LINKS BÁSICOS (1)

### CORPORATE PROCUREMENT (BENS, OBRAS E SERVIÇOS)

Banco Mundial	<a href="#">Corporate Procurement/Administrative Opportunities</a>
BERD	<a href="#">SMART by GEP - Corporate Procurement</a>
BAfD	<a href="#">Corporate Procurement</a>
BID	<a href="#">Corporate Procurement</a>
BAAsD	<a href="#">Institutional/Corporate Procurement</a>

### SERVIÇOS DE CONSULTADORIA

Banco Mundial	<a href="#">Corporate Procurement/Operational Consulting Opportunities/e-Consultant2</a>
BERD	<a href="#">SMART by GEP - Consultancy Services</a>
BAfD	<a href="#">e-Consultant</a>
BID	<a href="#">BEO Procurement Opportunities</a>
BAAsD	<a href="#">CMS - Consultant Management System</a>

### PROJECT PROCUREMENT (BENS, SERVIÇOS E OBRAS)

Banco Mundial	<a href="#">Projects &amp; Operations</a>
BERD	<a href="#">Work with us/Project Procurement</a> <a href="#">EBRD Client E-Procurement Portal (ECEPP)</a>
BAfD	<a href="#">Projects &amp; Operations</a>
BID	<a href="#">Projects</a>
BAAsD	<a href="#">Work with us/Projects and Tenders Business Center</a>

### CASOS ESPECIAIS

(face ao mandato das organizações e especificidades dos seus procedimentos)

BAlI	<a href="#">Corporate Procurement Opportunities</a>	BEI	<a href="#">Procurement</a>
	<a href="#">Project Procurement Opportunities</a>	UE	<a href="#">Funding&amp;Tenders</a>
CAF	<a href="#">List of Projects</a> <a href="#">Calls</a>	ONU	<a href="#">ungm.org</a>



Procedimentos aplicáveis nas *Procurement Policy/Framework* e documentos e templates nos *Standard Bidding Documents!*

## LINKS BÁSICOS (2)

### SITES MULTILATERAIS (+info: *Countries, Topics, Sectors, ...*)

Banco Mundial	<a href="http://worldbank.org">worldbank.org</a>
BERD	<a href="http://ebrd.org">ebrd.org</a>
BAfD	<a href="http://afdb.org">afdb.org</a>
BID	<a href="http://iadb.org">iadb.org</a>
CAF	<a href="http://caf.com">caf.com</a>
BAsD	<a href="http://adb.org">adb.org</a>
BAII	<a href="http://aiib.org">aiib.org</a>
UE	<a href="http://ec.europa.eu/eurocid.mne.gov.pt">ec.europa.eu/ eurocid.mne.gov.pt</a>
BEI	<a href="http://eib.org">eib.org</a>
CEB	<a href="http://coebank.org">coebank.org</a>
ONU	<a href="http://un.org">un.org</a>

### FERRAMENTAS/PLATAFORMAS PROMOVIDAS PELAS MULTILATERAIS (exemplos)

BID	<a href="http://connectamericas.com">connectamericas.com</a>
UE	<a href="#">Access2Markets – Trade Assistance</a> <a href="#">Solvit – Resolução de conflitos</a> <a href="#">IP Helpdesk</a> <a href="#">EEN – Enterprise Europe Network</a> <a href="#">ECCP - European Cluster Collaboration</a>
Inovação e publicação de “Calls & Challenges”: <a href="http://uninnovation.network/challenges-and-calls">uninnovation.network/challenges-and-calls</a> <a href="http://challenges.adb.org/en">challenges.adb.org/en</a> <a href="http://bidlab.org/en">bidlab.org/en</a>	

*Disclaimer:* Lista muito redutora da multiplicidade de ferramentas/plataformas existentes

### SITES GENERALISTAS PUBLICAÇÃO CONCURSOS (exemplos)

<a href="http://devbusiness.com">devbusiness.com</a>
<a href="http://dgmarket.com">dgmarket.com</a>
<a href="http://assortis.com">assortis.com</a>
<a href="http://developmentaid.org">developmentaid.org</a>
<a href="http://devex.com">devex.com</a>

*Disclaimer:* Iniciativas de privados/sociedade civil, com exceção do 1º gerido pela ONU, com uma abrangência de concursos muito variada e cuja subscrição está sujeita a pagamento de *fee* (ao contrário dos sites das multilaterais). São referenciadas como exemplos e para dar resposta a uma pergunta recorrente das empresas, tendo por base *feedback* informal de utilização por empresas portuguesas.



**MULTILATERAIS – QUAIS? QUE OPORTUNIDADES?**

**PROCUREMENT – COMO FUNCIONA?**

**GRUPO DE TRABALHO DAS MULTILATERAIS**

**PRÓXIMOS EVENTOS**

## GRUPO DE TRABALHO DAS MULTILATERAIS

O GPEARI acompanha a participação de Portugal, enquanto acionista e doador, nas IFI.

A AICEP promove a internacionalização, o investimento e a imagem de Portugal, prestando suporte sobre os mercados e as multilaterais.



ACOMPANHAMENTO E CONHECIMENTO



ORGANIZAÇÃO DE EVENTOS



DISSEMINAÇÃO DE INFORMAÇÃO



CAPACITAÇÃO E APOIO PERSONALIZADO



# GT MULTILATERAIS

- ✓ Sobre as multilaterais
- ✓ Para se juntar à REDE Multilaterais Network PT  
Grupo LinkedIn de empresas e entidades nacionais e portuguesas a trabalhar nas multilaterais

Contacte-nos!

[gt.multilaterais@portugalglobal.pt](mailto:gt.multilaterais@portugalglobal.pt)

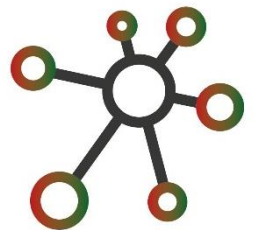
Grupo de Trabalho das Multilaterais



**aicep Portugal Global**  
Agência para o Investimento  
e Comércio Externo de Portugal

**GPEARi**

Gabinete de Planeamento, Estratégia,  
Avaliação e Relações Internacionais  
MINISTÉRIO DAS FINANÇAS  
Office for Economic Policy  
and International Affairs  
MINISTRY OF FINANCE



**Multilaterais  
Network PT**



**MULTILATERAIS – QUAIS? QUE OPORTUNIDADES?**

**PROCUREMENT – COMO FUNCIONA?**

**GRUPO DE TRABALHO DAS MULTILATERAIS**

**PRÓXIMOS EVENTOS**

## PRÓXIMOS EVENTOS

### Ações sobre o Sistema das Nações Unidas

- ✓ Ciclo Webinars EUPF
  - Overview of the United Nations Procurement Market – 22 fevereiro (já realizado)
  - Doing Business with the United Nations: Registration as a Vendor – 8 março
  - Doing Business With The United Nations: The Tender Process – 22 março
- ✓ Sessão de Esclarecimentos AICEP (online) Espaço Aberto Oportunidades ONU e Forum EUPF - 23 março 15:30-16:30
- ✓ 18º EU-UN Procurement Seminar (Nova Iorque), promovido pela EUPF – 23-24 maio <https://eupf.org/>

Sessão de informação geral e de sensibilização sobre o novo IVCDCl/FEDS+ e o novo ciclo de programação da UE (data a confirmar), promovida pelo Camões IP e GT Multilaterais (online)

Sessão de informação geral e de sensibilização sobre *Calls & Challenges* – Como apresentar soluções inovadoras às Multilaterais (data a confirmar), promovida pelo GT Multilaterais e parceiro (online)

GT MULTILATERAIS

WEBINAR

# INTRODUÇÃO AO MERCADO DAS MULTILATERAIS

Obrigada!

[gt.multilaterais@portugalglobal.pt](mailto:gt.multilaterais@portugalglobal.pt)

Grupo de Trabalho das Multilaterais



**aicep Portugal Global**  
Agência para o Investimento  
e Comércio Externo de Portugal

**GPEARi**

Gabinete de Planeamento, Estratégia,  
Avaliação e Relações Internacionais  
MINISTÉRIO DAS FINANÇAS

Office for Economic Policy  
and International Affairs  
MINISTRY OF FINANCE